



Les Agriculteurs BIO du Vaucluse

Clémentine VAYSSE

UNE JEUNE FERME EN PLANTES AROMATIQUES



2020

CARTE D'IDENTITÉ

Description de la Ferme / historique

- Reconversion professionnelle sans formation agricole
- Installation hors cadre familial
- 2 années de salariat agricole (2017-19), double activité sur un an

Finalités

- Produire des aliments sains
- Etre son propre patron
- Travailler en plein air (cadre de vie)

Superficie : 2 hectares

- 1 500 m² de plein champ
- 850 m² sous abri
- pâturage de chevaux, chemins, zones non cultivées

Productions

- 5 espèces de plantes aromatiques (persil, coriandre, basilic)
- salades à couper
- 3 équidès (traction animale)



Installation

2018



Certification bio



1 UTH

Statut agricole

entreprise individuelle



Lieu

Lauris (84)

Milieu rural non isolé



EQUIPEMENT MATÉRIEL & INFRASTRUCTURES

+ 90%
dans
et récup

- Motobineuse, motoculteur, grelinette, tracteur Masset et griffon
- Tondeuse, herse fixe, perforeuse plastique
- Toile tissée (utilisable 10 ans), P17
- Goutte à goutte, aspersion et filtres + pompe thermique
- Pulvérisateur à dos, semoir tracté, cuves à eau
- Conteneur d'occasion (stockage petit matériel)
- Tunnels
- Raccordement électrique



TYPE DE SOL ET ENVIRONNEMENT

- Sol très adapté au maraîchage
- Sol limoneux sableux calcaire très battant, se compacte très vite + mistral (pas de haies) = cultures compliquées en plein champ
- Terre : culture de blé puis friche pendant 15 ans (tondu chaque année)
- Pas d'eau sous pression, seulement le canal de Durance 6 mois/an
- Zone inondable : difficulté d'aménagement

TECHNIQUE - PRATIQUE AGRICOLE



Travail du sol et fertilisation

- Sous abri : débâche > grelinette > compost > rebâche
- Plein champ : tracteur (depuis 2020) + griffon > disques buttoirs > compost > plantation
- Compost auto produit : crottin cheval + broyat végétal
- Engrais vert : seigle/moutarde 10% de la surface/an
- Engrais organique : 100 kg/an + engrais foliaires + extraits fermentés d'ortie



Désherbage : Binette et motoculteur/tondeuse

dans les passe pieds + désherbage manuel

Paillage Tissé en 2020 (moins de pénibilité)



Semis & plantations : Achat en local chez

Agrosemsens, Cerreplant et la pépinière de Patricia Lenne



Traitements

- Traitements phytos peu fréquents (ferramol contre limaces + ramassage)
- Aucune intervention



Irrigation

- Canal de Durance et petit forage. Très irrégulier, qualité eau mauvaise (encrassement des filtres)
- Des jours sans eau : grande limite !
- GâG et aspersion en PC et SA



Rotations : en cours de réflexion

TEMPS DE TRAVAIL



Temps passé (haute/basse saison)

- Été : 48,5h/sem
- Hiver : 37h/sem



Répartition

- | | Été | Hiver |
|--------------------------|--------|-------|
| • Production | 30,5 h | 23 h |
| • Commercialisation | 15 h | 11 h |
| • Administratif/réunions | 3 h | 3 h |

NB. Le temps de commercialisation comprend le conditionnement/préparation (hors récolte) + transport et vente



Vacances

1 semaine / an
Souhaiterait en avoir 3

COMMERCIALISATION

- Magasins bio : entre 2 et 5 selon les volumes
- Deux marchés : saisonnier et toute l'année
- 1 magasin représente + 30 % CA
- Pas d'achat/revente



RÉSULTATS ÉCONOMIQUES

	2019	2020
Chiffre d'affaires	15 000	21 000
Aide crédit d'impôt	3 000	3 500
Charges		
opérationnelles	2 100	2 400
Plants	1 000	1 400
Bâche toile tissée	300	300
Système d'irrigation	700	700
Engrais	100	0
Charges structure	2 160	1 870
Certification	400	400
Eau	400	400
MSA	500	500
Essence	860	570
Amortissements	202	480
TOTAUX		
Résultat net	13 538	19 750
Revenu	9 000	14 400
Capacité d'inv.	4 538	5 350

Faibles charges qui permettent de se dégager un revenu dès la 2^e année. Pas de stress de trésorerie. Marge de progression sur le CA possible sans augmenter les charges. Satisfaction du revenu 2020



CHIFFRES CLÉS

Revenus

- 2019 : 750 €/mois - 2020 : 1 200 €/mois

Chiffre d'affaires

- 2019 : 15 000 € - 2020 : 21 000 €

Investissements

- Matériel : 5 170€ (dont système irrigation)
- Tunnels et conteneur : 4 500 € (sans montage)
- Infrastructures : 2 100 €

Récoltes

- Persil : 30 % du CA
- Coriandre : 20 % du CA

Broyat : 32 tonnes/an (-50 % lors du compostage)
Compost de crottins de cheval : 5 tonnes/an

QUALITÉ DE VIE

Charge de travail convenable - 3/4

Les toiles tissées font gagner du temps et suppriment la pénibilité liée au désherbage



Adéquation charge de travail/revenu - 4/4

Pénibilité (1 : très pénible / 4 : pas du tout)

- Complexité technique : 2/4
 - Pénibilité morale : 4/4
 - Pénibilité physique : 3/4
- pas de produit lourd à porter et moins de désherbage

Bilan depuis 2018 : épanouissement personnel, meilleure condition physique et plus sereine dans son travail (par rapport au début de l'installation). Mais décalage avec ses proches (amis) sur le rythme de travail et attaché à sa terre (difficulté pour partir liés aux animaux).

Projets

- Plantation et aménagement de haies
- Formation en traction animale, travail du sol avec un âne

TÉMOIGNAGE

Conseils aux futurs installés

Aller travailler sur une ferme pendant plusieurs mois voir une année entière. S'installer progressivement et connaître les débouchés. Il est impératif de réfléchir au rythme de travail que l'on souhaite avoir (saisonnier, limite de temps passé sur la ferme, etc) surtout par rapport à la vie personnelle et familiale.



Réalisation : novembre 2020

Fiche réalisée dans le cadre du projet PimAB 2018-2020 : production innovante en maraichage bio.
Pour plus d'informations, contacter Oriane Mertz :
06 95 96 16 62 ou oriane.mertz@bio-provence.org



• AGRIBIO 84 •
Les Agriculteurs BIO du Var/Cluse



• AGRIBIO 13 •
Les Agriculteurs BIO des Bouches-du-Rhône



Réseau BIO de
Provence • Alpes • Côte d'Azur





• AGRIBIO 84 •
Les Agriculteurs BIO du Vaucluse



Le potager d'un curieux

DES SEMENCES PAYSANNE AU MILIEU DU LUBERON

CARTE D'IDENTITÉ

Description de la Ferme / historique

- Création de la ferme par Jean-Luc après un Bac pro agricole, sans expérience agricole. Installation hors cadre familial
- Production maraîchère et pépinière jusqu'en 2006
- 2010 : le lieu devient collectif, arrêt du maraîchage, début production de semences
- 2018 : Arrivée de Violette (sa fille) comme aide familiale

Finalités : Travailler en plein air dans un jardin ; produire et vendre des produits sains

Superficie : 1,75 ha (propriétaire d'une partie des terres)

300 m² bâtiment et parking ; 5 000 m² verger non productif ; 8 000 m² plein champ ; 250 m² serres

Productions

- 300 variétés de semences (28 espèces légumes)
- 200 variétés de plants potagers et ornementales
- 20 espèces légumes
- Fleurs séchées et fleurs à couper
- Accueil de groupe



Installation
1986



Certification
Nature & Progrès



2,5 UTH
Statut agricole
entreprise individuelle



Lieu
Saignon (84)
Milieu rural non isolé



EQUIPEMENT MATÉRIEL & INFRASTRUCTURES

bcp d'échanges, entraide, dons

- Microtracteur
- Tronçonneuse
- Petit outillage
- Électrovanne et programmeur
- Bâtiment agricole (auto-construit)
- Administratif (ordinateur, imprimante)
- Magasin sur place
- Bâtiment : stockage matériel et des graines, atelier bricolage
- Serre : conditionnement et séchage des graines, pépinière
- Débroussailluse
- Tondeuse
- Congélateur
- Clôture électrique



TYPE DE SOL ET ENVIRONNEMENT

- Sol adapté au maraîchage et semences
- Parcellaire regroupé
- Problème de sécheresse
- Forte pression en sangliers
- Habitat léger (cabane/yourte) sur la ferme
- Terre argilo-calcaire
- Précédent sur les terres : friches

TECHNIQUE - PRATIQUE AGRICOLE



Travail du sol et fertilisation plein champ

- Culture sur planches permanentes en partie
- Griffon et/ou rotovator > amendements > plantation
- Engrais vert : semis à l'automne (vesce/seigle)
- Amendements : fumier de cheval (copeaux de bois) frais ou fumier de chèvre 5 t./an
- Extraits fermentés de consoude
- Paille



Semis & plantations Terre auto produit : composition varie fonction des matières disponibles (terre végétale + fumier + sable) Pour le maraîchage autoproduction de 100 % des semences et + 75 % des plants



Irrigation

- Forage, volume d'eau suffisant pour les besoins
- Plein Champ : Goutte à Goutte et aspersion
- Serre : manuel



Maladies et ravageurs

- Aucune intervention : pression forte d'araignée rouge sur tomates (aspersion) et charançon dans les haricots (congélation des semences après récolte)
- Présence de haies et d'arbres autour des parcelles



Désherbage : outils manuels, paillage paille, paillage toile tissée depuis 2020, faux semis en pépinière



Rotations : annuelles

TEMPS DE TRAVAIL



Temps passé

- 30 heures/semaine par personne
- 20 heures de commercialisation
- 1 à 2 jours de libre / semaine

Pas de différence été/hiver car activités différentes :
Eté - suivi des cultures. Hiver - préparation catalogue,
gestion stocks et tri/ensachage



Vacances

Entre 5 à 7 semaines

COMMERCIALISATION

- Vente à la ferme (semences et plants) : 40 % du CA
- Vente par correspondance (semences) : 40 % du CA
- Marché 1/semaine sur 6 mois (toutes productions) : 10 %
- Foires et événements 4/an (semences et plants) : 10 %

Commercialisation sur 9,5 mois



RÉSULTATS ÉCONOMIQUES

	2020
Chiffre d'affaires	30 000
Charges opérationnelles	220
Semences	200
Paille	20
Charges structure	11 850
Système d'irrigation	400
Petit outillage	1 000
Équipement bureautique	400
Emballages	800
Essence machines	200
Gaz	150
Électricité	1 000
Communication	700
Assurance	2 400
Charges sociales MSA	4 800
TOTAUX	
Résultat bénéfique	17 930
Revenu	12 000
Capacité d'inv.	5 930

Faible niveau de charge opérationnelle dû à une autonomie importante en intrants. Autre revenu dans le foyer les premières années. Revenu suffisant pour Jean-Luc mais pourrait être plus. Pas de revenu pour Violette pour l'instant. Aide DJA à l'installation (1990).

CHIFFRES CLÉS

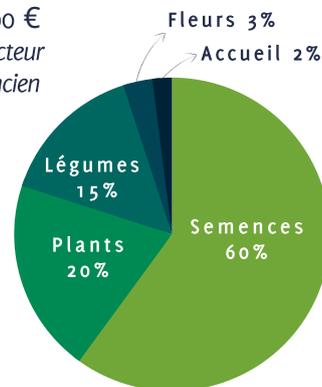
Revenus

- Jean-Luc : 1 000 €/mois

Investissements

- Matériel : 400€
- Infrastructures : 900 € non pris en compte microtacteur et bâtiment agricole, trop ancien

100 % de vente directe



RÉPARTITION DU CHIFFRE D'AFFAIRES PAR PRODUCTION

QUALITÉ DE VIE

Charge de travail lourde - 2,5/4

Besoin de plus de main d'œuvre mais moins pénible depuis l'arrivée de Violette



Adéquation charge de travail/revenu - 2/4

Système de bénévolat/transmission de savoirs

Pénibilité (1 : très pénible / 4 : pas du tout)

- Complexité technique : 2/4
- Pénibilité morale : 2/4 - charge mentale, beaucoup d'administratif et de stress
- Pénibilité physique : 3/4

Bilan depuis 1986 : Reconnaissance du lieu, bonne notoriété depuis quelques années, pertinence de la production de semences. Enrichissement social, implication dans les réseaux agricoles militants (dont RSP). Installation de Violette depuis 2 ans : plus de vacances et moins de stress.

Projet : Développer les activités pour associer une troisième personne (salarié ou apprenti)

TÉMOIGNAGE

Conseils aux futurs installés

Il ne faut pas trop se disperser dans différentes activités du moins au début. Il est important de rester ouvert et de toujours s'adapter pour faire évoluer sa ferme.



Réalisation : novembre 2020

Fiche réalisée dans le cadre du projet PimAB 2018-2020 : production innovante en maraichage bio.

Pour plus d'informations, contacter Oriane Mertz :

06 95 96 16 62 ou oriane.mertz@bio-provence.org



• AGRIBIO 84 •
Les Agriculteurs BIO du Var/Cluse



• AGRIBIO 13 •
Les Agriculteurs BIO des Bouches-du-Rhône



Réseau BIO de
Provence • Alpes • Côte d'Azur





AGRIBIO 13
Les Agriculteurs
des Bouches-du-Rhône

SCOP Des pieds et des mains

UNE FERME COLLECTIVE PROCHE D'AVIGNON



2020

CARTE D'IDENTITÉ

Description de la Ferme / historique

- 2008 : Installation Matthieu hors cadre familial (ingénieur agricole, un an d'expérience agricole). Création d'une exploitation individuelle sur 2 ha.
- 2010 : Naissance de 2 enfants, co-fondation et co-gérance de Local en Bocal
- 2013 à 2015 : embauche de salariés permanents.
- 2014 : passage en EARL et embauche de Driss (19 ans d'expérience agricole).
- 2015 : embauche de Patrick (formation Eco-Paysans).
- 2016 : embauche de Jean-Guillaume (1 an d'expérience agricole).
- 2018 : passage en SCOP : Driss, Jean-Guillaume, Matthieu, Patrick s'associent.
- 2019 : embauche de Vincent (1 an d'expérience agricole)
- 2021 : Vincent devient associé.

Objectifs

- Défendre un type d'agriculture
- Œuvrer pour l'écologie
- Créer une ferme viable qui permet une bonne adéquation revenu/charge de travail

Superficie : 5 hectares

3,9 ha de plein champ + 8 700 m² de tunnels (18,5%)

Productions

16 espèces dont tomates (22% du CA) + courgette et fenouil (10% du CA)



Installation

2008



Certification bio et économie sociale et solidaire

Conversion bio en 2009



5 UTH : 5 associées dont Vincent en temps partiel et 1 apprenti en alternance
Statut agricole : SCOP

*Sté Coopérative et participative
La seule de PACA !*



Lieu

Barbentane (13)

Milieu rural non isolé



EQUIPEMENT MATÉRIEL & INFRASTRUCTURES

Avant 2013
Prestations
de services

- 1 tracteur de 75 chevaux
- 1 motoculteur
- Bineuse, butteuse (x2), tondeuse
- Planteuse, semoir manuel
- Atomiseur à dos, Remorque à fumier
- 2 camions (9 et 20 m³) + transpalette
- 300 m² de bâtiment léger dont chambre froide

Investissement matériel : 70 500 €



TYPE DE SOL ET ENVIRONNEMENT

- Sol adapté au maraîchage
- Présence de haies
- Parcellaire d'un seul tenant
- Pas de contraintes fortes
- Locataire du terrain
- Sol limono argileux
- Précédent sur les terres : friches

TECHNIQUE - PRATIQUE AGRICOLE



Travail du sol sous abri et plein champ

- Cultures sur planches permanentes
- Travail du sol sur 8 cm. max
- Broyage résidus cultures > amendement > herse rotative (max 2 passages) > plantation > bineuse/binette 1 fois/semaine



Fertilisation

- Crottins de cheval frais (sans paille) : 30 t/ha
- Compost déchets verts : 20 t/ha
- Tourteau de ricin et vivakali (potassium), dose selon les cultures
- Engrais verts : sorgho sous serres l'été
- Féverole/vesce/seigle/moutarde : printemps ou automne en PC (+ 80 % surface)



Irrigation

- Forage, quantité suffisante
- Goutte à goutte et aspersion



Désherbage : aux outils manuels, bineuse

Paillage : plastique (SA et courges en PC) + toile tissée + gyrobroyeur



Semis & plantations

Semences de tomates et plants de courges auto-produits



Traitements

- Phytos peu fréquents (soufre + anti limaces)
- Aménagements : haies, bandes fleuries très efficaces, filets et voiles (adhérant au CETA pour le suivi technique)
- Seul problème sans solution : punaises



Rotations : 2 ans minimum pour une même famille sur une même parcelle

TEMPS DE TRAVAIL



Temps passé par associé

- Eté : de 36 à 39h/sem
- Hiver : de 33 à 36h/sem



Répartition

- | | Eté | Hiver |
|---------------------|------|--------|
| • Production | 24 h | 24 h |
| • Commercialisation | 13 h | 10,5 h |

Une demi-journée (WE) sur 4 d'astreinte à tour de rôle



Vacances

5 à 6 semaines / an

COMMERCIALISATION

- Circuit long à 90 % (Pronatura)
- Circuit court 10 % :
 - magasins spécialisés 2 à 6 /semaine
 - vente directe (en augmentation)
- 52 semaines de vente
- Pas d'achat revente



RÉSULTATS ÉCONOMIQUES

	2020
Chiffre d'affaires	272 253
Aides	1 080
Charges opérationnelles	66 290
Semences et plants	37 245
Engrais et amendements	9 632
Emballages	19 413
Charges structure	30 513
Petit matériel/équipement	3 148
Carburants/lubrifiants	396
Autres fournitures	1 898
Fermeage	7 050
Eau	4 680
Entretien matériel	734
Honoraires, frais postaux, certification	8 413
Assurance	2 706
Impôts et taxes	1 488
Charges main d'oeuvre	110 208
Charges fin. - intérêts emprunts	2 437
Amortissement	15 848
Total résultat	48 036
Remboursements emprunts	21 008
Bénéfice/capacité d'inv.	27 028

Les semences et plants représentent une grosse charge opérationnelle : achats de + de 90%. Les charges de main d'œuvre sont très importantes : salaires chargés des 4 associés et des 2 salariés temporaires. Bénéfice assez important : la SCOP oblige à mettre 16 % en réserve (pour réinvestir). Le reste est partagé entre les salariés et associés qui ont le choix entre le prélever ou le laisser en réserve pour la SCOP.



ZOOM SUR...

Particularités et intérêts d'une SCOP

- Patrimoine indivisible
- Faciliter de transmission (achat de parts et revenu garanti)
- Décisions stratégies collectives
- Co-responsabilité
- Partage des obligations (présence)
- Tous les associés sont salariés : protection sociale, congés payés et salaire régulier

QUALITÉ DE VIE

Charge de travail convenable - 3/4

Adéquation charge de travail/revenu - 3/4



Revenu SMIC + heures supplémentaires : satisfaisant

↳ **environ 1 300€/mois**

Pénibilité (1 : très pénible / 4 : pas du tout)

- Complexité technique (système culturaux, itinéraires) : 2/4
- Pénibilité morale (implication, temps de travail) : 2/4
- Pénibilité physique : 1,5/4

pas de produit lourd à porter et moins de désherbage

Bilan depuis 2008 : Collectif solidaire, plus de temps libre et d'entraide. Il y a une meilleure planification. Les aménagements en haies et bandes fleuries sont une belle réussite et améliorent nos pratiques agricoles. Mais dépendance à un seul client.

Projet : Agrandissement de la SCOP avec une parcelle de 5 ha sur Avignon (terres de lien) pour développer la vente directe, la resto collective et la vente en magasins bios.

TÉMOIGNAGE



Passer en SCOP m'a permis de continuer à faire ce métier tout en gardant une vie personnelle confortable avec des vacances, des week-end de libre et un revenu confortable. Les salariés permanents sont devenus mes associés, on est tous impliqués et autonome au même niveau.



Réalisation : novembre 2020

Fiche réalisée dans le cadre du projet PimAB 2018-2020 : production innovante en maraichage bio.

Pour plus d'informations, contacter Oriane Mertz : 06 95 96 16 62 ou oriane.mertz@bio-provence.org



• AGRIBIO 84 •
Les Agriculteurs BIO du Var/Cluse



• AGRIBIO 13 •
Les Agriculteurs BIO des Bouches-du-Rhône



Réseau BIO de
Provence • Alpes • Côte d'Azur





• AGRIBIO 84 •
Les Agriculteurs BIO du Vaucluse



La ferme du Colibri

MARAICHAGE SUR PETITES SURFACES EN AGROFORESTERIE

2019

CARTE D'IDENTITÉ

Description de la Ferme / historique

- Professeur de musique, installation hors cadre familial sans formation agricole - 3 mois d'expérience agricole
- Installation en double activité professionnelle jusqu'en 2016
- Séparation familiale en 2020 : création SCI

Finalités

- Être ancré sur le territoire
- Défendre un type d'agriculture paysan et artisanale
- Créer une ferme viable

Superficie : 1,6 hectares (propriétaire du terrain)

- 8 000 m² de maraîchage plein champ associé à des arbres
- 200 m² de serres
- 7 000 m² non cultivés
- 70 m² de bâtiments

Productions

- 15 espèces de légumes + fruits (figues)
- 3 légumes gènèrent + 10 % Ca : Pomme de terre, salades et courges



Installation

2012



Certification bio



1,1 UTH

Statut agricole

entreprise individuelle



Lieu

Le Thor (84)

Milieu rural non isolé



EQUIPEMENT MATÉRIEL & INFRASTRUCTURES

Auto
construction
+ occasion

- Serres (54 m²) pour les plants, hangar et garage
- Motoculteur, griffon, motoculteur et outils associés
- Dérouleuse plastique manuel, pousse pousse, tondeur broyeur, disque buteuse, débroussailluse manuelle
- Planteuse, plaques semis
- Pulvé, souffeuse à souffre, cuve purin
- 2 pompes
- Remorque, voiture utilitaire

Satisfait du parc matériel



TYPE DE SOL ET ENVIRONNEMENT

- Sol très adapté au maraîchage (homogène et texture favorable)
- Avant : céréales et jachère
- Climat : mistral 100 jours par an, période estivale chaude et sèche
- Sol lessivage important et érosion

TECHNIQUE - PRATIQUE AGRICOLE



Travail du sol

- Travail du sol superficiel (max 10 cm)
- Motoculteur sarclage et griffon > fertilisation > paillage plastique si besoin > plantation



Fertilisation

- Tourteau de ricin
- OvinAlp (bouchons)
- Broyat en fin de culture
- Engrais vert : arrêt (manque d'irrigation)
- Extraits fermentés (consoude, bardane, etc.)



Irrigation

- Forage : quantité suffisante
- PC : goutte à goutte, micro aspersion



Désherbage

Outils manuels, buteuse, pousse pousse, paillage plastique, occultation, désherbage thermique



Semis & plantations

50 % des plants sont produits sur la ferme



Stratégie de protection des cultures

- Traitements phytos peu fréquents (sluix contre limaces, soufre)
- Haies et arbres autour de la parcelle



Rotations : réflexion approfondie

TEMPS DE TRAVAIL



Temps passé (haute/basse saison)

- Été : 57 h/sem
- Hiver : 27 h/sem



Répartition

	Été	Hiver
• Production	42 h	19 h
• Commercialisation	12 h	5 h
• Administratif/réunions	3 h	3 h



Vacances

Pas de vacances
Ne souhaite pas en avoir

COMMERCIALISATION

- 1 magasin de producteurs : 80% du CA
- 3 magasins spécialisés
- 52 semaines de vente par an
- Pas d'achat revente



RÉSULTATS ÉCONOMIQUES

	2019
Chiffre d'affaires	27 444
Crédit d'impôt	3 500
Charges opérationnelles	2 404
Semences et plants	2 201
Engrais, amendements	203
Charges structure	16 582
Petit outillage/équipements	1 977
Carburants	232
Eau, gaz, électricité	1 040
Sous traitance	384
Carburant (déplacements)	184
Entretien/réparation	759
Assurance	703
Honoraires	347
Frais magasin de producteurs	5 312
Frais communication	583
Impôts et taxes	828
Charges sociales MSA	2 835
Amortissements	1 398
Résultat net	11 958
Revenu	11 958
Capacité d'inv.	0

Le magasin de producteurs prélève 20 % du CA pour les frais de gestion, ce qui représente une charge importante mais nécessaire. En 2019 Nicolas se déplace en voiture électrique : moins d'essence. Le résultat permet à Nicolas de bien se rémunérer mais ne laisse pas de marge de sécurité.



CHIFFRES CLÉS

Revenu mensuel : 1 000 €

Investissements

- Matériel : 10 170 €
- Forage : 3 000 €
- Serres : 350 €
- Achat terrain : 20 000 €

Chiffre d'affaire

- 2017 : 19 036 €
- 2019 : 31 872 €

QUALITÉ DE VIE

Charge de travail convenable - 2/5
astreinte d'être présent tout le temps



Adéquation charge de travail/revenu - 1/5

Pénibilité (1 : très pénible / 4 : pas du tout)

- Technique : 4/5
- Morale : 3/5
- Physique : 2/5

1 saisonnier et 1 bénévole

Très investi dans les réseaux agricoles (CIVAM, Agribio, conf, etc.) et projets de recherche
Mutualisation pour l'approvisionnement et la vente

Bilan depuis 2012 : métier valorisant, développe des techniques innovantes, plus impliqué dans les collectifs. Débouché en magasins de producteurs sécurisée et satisfaisante (coopération).

Projets

- Continuer à vendre en coopération
- Développer une mécanisation adaptée

TÉMOIGNAGE

Conseils aux futurs installés

Il ne faut pas négliger la commercialisation, ne pas être dans l'exclusivité d'un unique débouché. Il faut de l'audace pour faire ce métier et se former à la coopération et la dynamique de groupe.



Réalisation : décembre 2020

Fiche réalisée dans le cadre du projet PimAB 2018-2020 : production innovante en maraichage bio.

Pour plus d'informations, contacter Oriane Mertz :
06 95 96 16 62 ou oriane.mertz@bio-provence.org



• AGRIBIO 84 •
Les Agriculteurs BIO du Vaucluse



• AGRIBIO 13 •
Les Agriculteurs BIO des Bouches-du-Rhône



Réseau BIO de
Provence • Alpes • Côte d'Azur





Le Cabanon de San Peyre

VERGER MARAÎCHER : DE LA PRODUCTION À LA TRANSFORMATION

2020

CARTE D'IDENTITÉ

Description de la Ferme / historique

- Eloise Desserre : reconversion professionnelle (documentaliste en protection de l'environnement), suivi du parcours ecopaysans, expérience agricole : 12 mois
- Installation hors cadre familial avec double activité (3 mois)
- Création d'une exploitation individuelle en 2019 sur 2,5 ha

Objectifs

- Améliorer sa qualité de vie : autonomie alimentaire
- Défendre un type d'agriculture
- Travailler en plein air

Superficie : 2,5 hectares

- Agroforesterie : verger maraîcher
- Maraîchage : PC 8000 m² – SA 500 m²
- Vergers 8000 m²

Productions

- 18 espèces de légumes
- 12 espèces d'arbres fruitiers
- Produits transformés en confitures, coulis de tomates et tartinables



Installation

2019



Certification bio

1,1 UTH : 1 exploitante

+ 1 aide familiale



Statut agricole

entreprise individuelle



Lieu

Peyrolles en Provence (13)

Milieu rural non isolé



EQUIPEMENT MATÉRIEL & INFRASTRUCTURES

dans
et
occasions

- Tracteur, Rotovator, Motoculteur
- Houe maraîchère, Pailleuse plastique
- Tondeuse, Remorque
- Chambre froide
- Matériel de transformation (futs et stérilisateur)

Acquisition du matériel progressif

Hangar en cours de rénovation

(atelier de transfo, magasin et stockage légumes)

Manque d'infrastructures opérationnelles



TYPE DE SOL ET ENVIRONNEMENT

- Sol très adapté au maraîchage (limoneux argileux calcaire)
- Milieu sec et chaud et exposé au vent (plaine non arborée) : implantation d'arbres difficile
- Antécédents sur les terres : grandes cultures en conventionnel
- Parcelle d'un seul tenant, non clôturée et milieu ouvert : présence de promeneurs régulière
- Propriétaire du terrain, présence de haies plantées en 2017

TECHNIQUE - PRATIQUE AGRICOLE



Travail du sol et fertilisation

- Travail du sol superficiel (5-10 cm)
- Disques et rotovator > 2 à 3 faux semis (disques) > rotovator > apport de tourteau de ricin à la plantation
- Parcelle paturée par les moutons l'hiver (100 à 300 moutons) de nov-déc à mars avril (au moins 2 mois entier) : déjections laissées sur place
- Apport de broyat dans les passe pieds (serre)
- Engrais verts : en réflexion (vesce/avoine)



Désherbage : aux outils manuels, bineuse.

Paillage : plastique (en réduction), pousse pousse, toile tissée pour la pépinière et la serre et faux semis



Traitements

- Traitements phytos peu fréquents (Bt sur tomates)
- Aménagements : en cours, bandes fleuries le long des serres, pièges à phéromones en réflexion
- Utilisation d'extraits fermentés d'ortie et consoude
- Bandes enherbées (prairies)



Irrigation

- Puits (pompe) quantité confortable pour les besoins ; système d'arrosage au goutte à goutte.



Semis & plantations : Autoproduction de plants 70 %
Production des semences (8 espèces)



Rotations : réflexion approfondie

TEMPS DE TRAVAIL



Temps passé (haute/basse saison)

- Été : 80h/sem dont 18h de vente
- Hiver : 30h/sem dont 17h de vente (jusqu'en février)

Des pics à 91h/sem en plein été

Aide familiale pour la mise en place et les plantations



Vacances

Pas de vacances

Souhaiterait prendre 1 ou 2 WE de 4 jours



COMMERCIALISATION

- Circuit court 100 %
- Vente à la ferme (30 clients) : 2 fois par semaine (+ 30 % CA)
- Commandes en ligne livrées à domicile
- 2 magasins bios
- 1 magasin de producteur (arrêt en 2021)
- 34 semaines de vente (de juillet à février)
- Produits transformés vendus uniquement à la ferme
- Achat revente ponctuel en hiver (jan-fév)



QUALITÉ DE VIE

Charge de travail très lourde

Adéquation charge de travail/revenu pas satisfait du tout



Pénibilité (1 : très pénible / 4 : pas du tout)

- Complexité technique : 3/4
- Pénibilité morale : 2/4

(beaucoup d'incertitudes, demande un soutien familial)

- Pénibilité physique : 1/4

(charge lourde et beaucoup de manutention)

Projets

- Développer son réseau professionnel : se former et rentrer dans des projets
- Développer des partenariats agricoles : espace test, conserverie solidaire ou CAE...
- Développer une conserverie solidaire en fruits et légumes en collectif
- Développer des partenariats grand public : lieu d'accueil, évènements agritouristiques



RÉSULTATS ÉCONOMIQUES

	2019	2020
Chiffre d'affaires	4 000	6 000

*Autre revenu dans le foyer non issu de l'exploitation.
Montant investissement matériels : 9 865 €*

Eloise ne peut pas encore se rémunérer, mais elle réinvestit ce qui n'est pas dépensé en charges dans du matériel. Elle aimerait pouvoir investir dans l'aménagement de son bâtiment (chambre froide et atelier de transformation).

Le contexte 2020 a été difficile car la commercialisation était prévue en restauration collective. La demande n'a pas suivi donc une partie de la production a été jetée. De plus, des problèmes techniques n'ont pas permis une grande production.

L'objectif est d'avoir en 2021 entre 8 000 et 10 000 € de CA.

TÉMOIGNAGE

Conseils aux futurs installés

Ne pas trop se diversifier au départ, surtout lorsqu'on est en reconversion et que l'on manque d'expérience !

Faire le choix d'une installation progressive permet de monter en complexité, en compétences et en gamme de façon plus sereine et réfléchie et éviter de se trouver dépassée...



Réalisation : janvier 2021

Fiche réalisée dans le cadre du projet PimAB 2018-2020 : production innovante en maraichage bio.

Pour plus d'informations, contacter Oriane Mertz :
06 95 96 16 62 ou oriane.mertz@bio-provence.org



• AGRIBUS 84 •
Les Agriculteurs BIO du Var/Cluse



• AGRIBUS 13 •
Les Agriculteurs BIO des Bouches-du-Rhône



Réseau BIO de
Provence • Alpes • Côte d'Azur





AGRIBIO 13
Les Agriculteurs
des Bouches-du-Rhône



Eric Barrière

MARAICHAGE SUR SOL VIVANT EN VENTE DIRECTE (AMAP)

2017

CARTE D'IDENTITÉ

Description de la Ferme / historique

- Bac pro agricole - Ouvrier agricole en maraîchage pendant 5 ans
- Installation hors cadre familial
- Arrivée de sa compagne (salariée) en 2017
- Conflits fréquents avec les voisins (destruction de cultures et accès à l'électricité difficile)

Finalités

- Inspirations maraichage sol vivant
- Être le plus écologique et le plus durable possible tout en étant productif : moins de plastique et de déchets, de travail du sol, de traitements et vivre de son métier

Superficie : 3,5 hectares (propriétaire d'une partie)

- 1.55 ha de maraîchage plein champ
- 3 500 m² serres
- 200 m² de bâtiments

Productions

- 38 espèces de légumes
- 2 légumes génèrent + 10 % Ca : tomates et courgettes



Installation

2014



Certification bio



3,3 UTH

Statut agricole

entreprise individuelle



Lieu

Malemort (13)

Milieu rural non isolé



EQUIPEMENT MATÉRIEL & INFRASTRUCTURES

- Serre multichapelle en verre et tunnels
- Hangar dont stockage en cave (autoconstruit)
- Tracteur (peu utilisé), motoculteur, disques, sous soleuse, décompacteur
- Pousse pousse, tondeur broyeur, bineuse, buttoir, broyeur à marteau
- Planteuse, semoirs, paperpot (transplanteur)
- Arracheuse pomme de terre, pulvérisateur autoporté, pompe

Satisfait du parc matériel - Emprunt pour le matériel



TYPE DE SOL ET ENVIRONNEMENT

- Sol argileux limoneux
- Sol adapté au maraîchage
- Vents et gelées importantes

Matériel d'occasion

TECHNIQUE - PRATIQUE AGRICOLE



Travail du sol

- Travail du sol superficiel (max 10 cm)
- Décompactage > rotovator > fertilisation > paillage (bâche) si nécessaire > plantation



Fertilisation

- Compost végétal 300 m³/ha
- Broyat végétal 800 m³/ha
- Engrais organique 0.32 kg/m²
- Paille 2.4 kg/m²



Irrigation

- Forage : manque de débit quelque fois
- SA : goutte à goutte, micro aspersion
- PC : goutte à goutte, aspersion



Désherbage

Outils manuels, paillage plastique, occultation, paillage paille, faux semis



Semis & plantations

+ de 75 % des plants sont produits sur la ferme



Stratégie de protection des cultures

- Traitements phytos peu fréquents
- Lutte biologique apports d'auxiliaires sous serres
- Filet/voile et pièges (campagnols)



Rotations : réflexion approfondie

TEMPS DE TRAVAIL



Temps passé (haute/basse saison)

- Été : 69 h/sem
- Hiver : 36 h/sem



Répartition

- | | Été | Hiver |
|---------------------|------|-------|
| • Production | 55 h | 29 h |
| • Commercialisation | 14 h | 7 h |

1 salarié permanent, 2 saisonniers, 1 bénévole



Vacances

Une semaine de vacances par an

COMMERCIALISATION

- 3 AMAP
- 46 semaines de vente par an
- 6% d'achat revente



RÉSULTATS ÉCONOMIQUES

	2017
Chiffre d'affaires	91 792
Crédit d'impôt	2 500
Charges opérationnelles	16 953
Semences et plants	11 006
Engrais, amendements	2 500
Emballages	397
Atelier poule	3 050
Charges structure	46 089
Petit outillage/équipements	5 058
Eau, gaz, électricité	1 025
Matériel irrigation	454
Carburants (déplacements)	2 628
Assurance	706
Loyer fermage	512
Frais communication	170
Impôts et taxes	250
Intérêts (emprunts)	403
Charges sociales MSA salariés	31 960
Charges sociales MSA	2 923
Amortissements	4 816
Résultat bénéfique	26 434
Revenu	12 000
Capacité d'inv.	14 434

Le chiffre d'affaires a augmenté depuis l'installation ce qui permet à la ferme un équilibre plus important et d'embaucher sereinement des salariés. Le résultat permet de se dégager un revenu avec la possibilité d'investir ou d'avoir de l'avance de trésorerie.



CHIFFRES CLÉS

Investissements

- Matériel : 35 790 €
 - Forage : 3 880 €
 - Serres : 16 750 €
 - Achat terrain : 31 000 €
- + 2 000 € électivité, annuités 6 549 €

Chiffre d'affaire

- 2015 : 52 000 € - 2017 : 91 792 €

QUALITÉ DE VIE

Charge de travail - 3/5

Adéquation charge de travail/revenu - 2/5

Pénibilité (1 : très pénible / 4 : pas du tout)

- Technique : 2/5
- Morale : 2/5
- Physique : 2/5

Mutualisation matériel (CUMA)

Bilan depuis 2014 : métier satisfaisant (mode de vie alternatif) mais exigeant au niveau moral et physique et peu rémunérateur. Plus de liens sociaux (clients et autres maraîchers).

Projets

- Pérenniser l'activité,
- Planter des arbres fruitiers,
- Construire une maison sur le terrain,
- Se passer de la mécanisation.



Réalisation : décembre 2020

Fiche réalisée dans le cadre du projet PimAB 2018-2020 : production innovante en maraîchage bio.

Pour plus d'informations, contacter Oriane Mertz : 06 95 96 16 62 ou oriane.mertz@bio-provence.org



• AGRIBIO 84 •
Les Agriculteurs BIO du Var/Cluse



• AGRIBIO 13 •
Les Agriculteurs BIO des Bouches-du-Rhône



Réseau BIO de
Provence • Alpes • Côte d'Azur





• AGRIBIO 84 •
Les Agriculteurs BIO du Vaucluse



Frédéric Deloule - EARL Le Borie

REPRISE FAMILIALE D'UNE FERME MARAÎCHÈRE
DIVERSIFIÉE EN CIRCUIT COURT

2019

CARTE D'IDENTITÉ

Description de la Ferme / historique

- Reconversion professionnelle sans formation agricole
- Reprise ferme familiale (entrée en société)

Objectifs

- Travailler en plein air et être son propre patron
- Produire des aliments sains
- Pratiquer des prix accessibles au plus grand nombre

Superficie (SAU) : 10 hectares

- Plein champ : 4,5 ha
- Tunnels 8 000 m² (12%)

Productions

- 40 espèces de légumes (dont tomates, salades, melons et oignons les plus importants)



Installation

2011



Certification bio



3,5 UTH

1,5 salarié temps plein
1 saisonnier 8 mois
1 saisonnier 4 mois

Statut agricole : EARL



Lieu

Pernes-les-Fontaines (84)
Milieu rural non isolé



EQUIPEMENT MATÉRIEL & INFRASTRUCTURES

+ de 50%
de reprise
familiale

- Deux hangars, chambre froide
- 2 tracteurs + triangle attelage (atelier paysan)
- Rotovator, Griffon, Cultirateur, Sous soleuse, Disques
- Vibroculteur, Actisol
- Bineuse, Pailleuse, Pousse pousse, Gyrobroyeur
- Sémoir céréalière, planteuse, semoir manuel, motteuse
- Epandeur à fumier, fertiliseur, Arrachouse patates
- 2 Pulvérisateurs portés
- Fourgon, remorque



TYPE DE SOL ET ENVIRONNEMENT

- Logement sur place
- Peu de relief
- Sol argileux sableux assez caillouteux et pauvre en matière organique
- Contrainte du milieu : certaines parcelles en pente, taux de cailloux important par endroit

TECHNIQUE - PRATIQUE AGRICOLE



Travail du sol

Planches permanentes montées et tenues à l'actisol, cultirateur quand besoin de structure fine. Enfouissage et destruction des gros déchets de culture au rotovator si besoin



Fertilisation

Apport de MV100 (pour la vie microbienne) et fertilisation organique : quantité selon les cultures



Irrigation

- Forage + canal de Carpentras
- Quantité suffisante



Désherbage

Outils manuels, bineuse, paillage plastique, faux semis



Semis & plantations

plants achetés à presque 100%



Traitements

- Lutte biologique, traitements phytos minimums (cuivre, soufre), laisse les résidus sur place
- Utilisation de filets et voiles



Rotations : réflexion approfondie

TEMPS DE TRAVAIL



Temps passé (haute/basse saison)

- Été : 71 h/sem
- Hiver : 35 h/sem



Répartition : commercialisation baisse du temps de livraison et présence point de vente avec un salarié à temps partiel dédié



Vacances 2 semaines de vacances par an
Souhaiterait en prendre 5 / an.

Dès l'installation Frédéric souhaite avoir 2,5 jours de repos par semaine, il n'a pas atteint cet objectif et prend seulement 0,5 jours en été et 2,5 jours en hiver (décembre - janvier)

COMMERCIALISATION

- Vente en directe
- Vente à la ferme, 1 marché (6 mois)
- Vente à 6 magasins bios
- 48 semaines de vente
- Pas d'achat/revente



RÉSULTATS ÉCONOMIQUES

	2013	2016	2019
Chiffre d'affaires	70 498	136 009	178 056
Crédit d'impôt	0	2 500	3 500
Autres produits	3 575	656	2 061
Charges opérationnelles	21 072	27 907	37 317
Semences et plants	8 433	14 257	19 767
Engrais/amendements	5 532	6 630	8 688
Défense des plantes	1 257	1 555	909
Emballages	1 940	1 574	2 190
Fournitures diverses	373	483	369
Autres	3 488	2 850	5 394
Charges de structure	28 367	73 234	89 298
Petit outillage/équipements	158	58	1 701
Location matériel	1 437	1 649	1 037
Eau, gaz, électricité	2 203	3 143	3 815
Entretien bâtiment	0	2 880	2 161
Entretien matériel	4 606	10 817	4 389
Carburants (dépla.) + transport	883	1 021	1 529
Carburant (machines)	1 313	472	1 436
Assurance	1 798	2 114	2 595
Communication / frais marché	744	795	688
Fermeage	0	200	200
Honoraires, frais bancaires	1 290	2 259	3 070
Cotisations pro/certifications	796	749	1 478
Impôts et taxes	1 119	1 674	3 000
Charges sociales MSA exploitants	3 396	5 134	8 024
Charges sociales salariés	8 323	40 131	54 025
Frais financiers	301	138	150
Amortissements	1 196	7 446	11 729
Résultat bénéfique	23 438	30 578	45 273
Revenu	0	15 504	15 600
Capacité d'inv.	23 438	15 074	29 673

L'augmentation du chiffre d'affaire suit l'augmentation de la surface et donc de la production vendue. Au fil des années il y a plus de main d'œuvre embauchée, cela permet à Frédéric de se dégager un peu plus de temps (notamment sur la vente). Le bénéfice lui permet de se rémunérer à un niveau satisfaisant et de garder une capacité d'investissement ou marge de sécurité confortable.



CHIFFRES CLÉS

Principale production en CA : tomates + 10 %

Revenu : 1 300 €/mois

Investissement :

- Matériel/irrigation 161 578 €
- Bâtiment/aménagement 46 849 €
- Transport 39 959 €
- Serre et bâches 65 405 €

QUALITÉ DE VIE

Charge de travail - 4/5



Adéquation charge de travail/revenu - 2/5

Gagne correctement sa vie au vue des besoins, pourrait baisser son niveau de rémunération et dégager du temps

Pénibilité (1 : très pénible / 4 : pas du tout)

- Technique : 2/5 (diversité très complexe mais tellement intéressante)
- Morale : 1/5 (le plus dur, l'implication, la charge mentale permanente. Devoir avoir un œil partout tout le temps)
- Physique : 3/5 (la terre est basse, les caisses lourdes, mais assez adapté à ses efforts)

Bilan depuis 2011

Le positif en 10 ans est que je vis de mon activité et que mon métier me plaît, qu'on fournit des légumes très localement ; que les retours sont très positifs. Les techniques de travail mises en place, me facilitent les choses et l'expérience aide à gérer plus sereinement les choses.

Le point négatif est que je n'ai pas encore trouvé le moyen de me libérer du temps pour la vie perso et de me libérer l'esprit.

Projets

- Alléger le temps de travail (plus de temps libre)
- Trouver un(e) associé(e) pour développer une activité si cela permet de libérer du temps.



Réalisation : mars 2021

Fiche réalisée dans le cadre du projet PimAB 2018-2020 : production innovante en maraichage bio.

Pour plus d'informations, contacter Oriane Mertz :

06 95 96 16 62 ou oriane.mertz@bio-provence.org



• AGRIBIO 84 •
Les Agriculteurs BIO du Var/Cluse



• AGRIBIO 13 •
Les Agriculteurs BIO des Bouches-du-Rhône



Réseau BIO de
Provence • Alpes • Côte d'Azur





AGRIBIO 13
Les Agriculteurs
des Bouches-du-Rhône



EARL Le Jardin du Papet

UNE FERME EN MARAICHAGE BIODYNAMIQUE ET VENTE EN AMAP

2019

CARTE D'IDENTITÉ

Description de la Ferme / historique

- Reconversion professionnelle après un BPREA
- Reprise de la ferme familiale
- Conjointe travaille à l'extérieur & associée à mi temps sur la ferme

Objectifs

- Acquérir des compétences de gestion d'entreprise
- Développer la technique
- Oeuvrer pour l'écologie
- Vivre à la campagne

Superficie (SAU) : 8 hectares (propriétaire du foncier)

- Plein champ : 3 ha
- Tunnels 5 700 m² (16%)

Productions

- Maraîchage et verger pommes
- 35 espèces (plus de 10 % du CA : tomates, courges, courgettes, poivrons, haricots)



Installation

2010



Certification bio biodynamie - Demeter

3,7 UTH

1.5 exploitants, 2 salariés
temps plein, 1 saisonnier
6 mois, 1 aide ponctuelle
env 0.3 UTH

Statut agricole : EARL



Lieu

Mollégès (13)
Milieu rural non isolé



EQUIPEMENT MATÉRIEL & INFRASTRUCTURES

reprise de 40 000 €
de matériel familial

- 2 tracteurs
- Rotavator, disques
- Griffon, sous souleuse
- Bineuse, herse étrille, désherbeur thermique
- Pailleuse, gyrobroyeur, pousse pousse
- Planteuse, semoir manuel
- Epandeur à fumier, épandeur à engrais
- Récolteuse pomme de terre
- Pulvé à dos et atomiseur
- Camionnette, remorque
- Serre bioclimatique pour la production de plants
- Hangar familial



TYPE DE SOL ET ENVIRONNEMENT

- Logement sur place
- Parcellaire regroupé
- Pas de relief
- Sol humifère (très humide), riche en matière organique, peu de cailloux
- Sol adapté au maraîchage

TECHNIQUE - PRATIQUE AGRICOLE



Travail du sol Passage de dents à 20 cm puis vibroculteur. Si besoin passage de rotovator

Fertilisation

- Engrais verts mélange céréales et légumineuses sur 1.5 ha en rotation
- Arrêt de l'apport de fumier de bovins (manque épandeur)
- Apport de bochevo localisé sur culture gourmande
- Préparation biodynamique pour la vie microbienne



Irrigation

Goutte à goutte et aspersion (sprinkler en plein champ) - forage - quantité confortable



Désherbage

Outils manuels, bineuse, paillage plastique, technique d'occultation



Semis & plantations

Production de + de 50% des plants (depuis 2020)



Traitements

Approche biodynamique, peu de traitements phytos (uniquement ferramol contre limaces), lutte biologique, utilisation de filets et voiles



Rotations : réflexion approfondie

TEMPS DE TRAVAIL



Temps passé (haute/basse saison)

- Été : 70 h/sem
- Hiver : 59 h/sem

Env 12 h de temps de vente/semaine



Vacances 1,5 semaines et plusieurs WE de disponible

COMMERCIALISATION

- Vente 100 % direct
- 4 AMAP et 1 vente à la ferme
- 52 semaines de vente
- Achat – revente en février mars
- Vente des surplus aux magasins



RÉSULTATS ÉCONOMIQUES

	2010	2015	2019
Chiffre d'affaires	154 700	141 770	178 982
Crédit d'impôt	0	2 500	3 500
Charges opérationnelles	42 174	30 668	31 369
Semences et plants	15 639	13 359	15 347
Engrais/amendements	0	0	1 990
Défense des plantes	264	115	888
Emballages/bâches/voiles	3 051	1 216	1 233
Travaux par tiers	4 776	2 476	4 104
Achat pour revente	18 056	11 191	4 914
Fournitures diverses	886	2 052	2 539
Autres	-500	260	535
Charges structure	81 738	84 787	114 533
Petit outillage/équipements	921	678	732
Eau, gaz, électricité	773	1 547	3 118
Entretien matériel	1 803	5 148	6 216
Carburants (dépla.+machines)	12 205	4 032	4 141
Assurance	1 345	1 766	3 128
Communication	1 273	961	289
Fermeage	5 200	8 155	16 070
Honoraires, frais bancaires	2 959	2 326	2 909
Cotisations pro/certifications	2 418	1 461	2 059
Impôts et taxes	1 250	2 082	3 997
Charges sociales MSA exploitants	2 280	3 694	5 330
Charges sociales salariés	49 311	52 887	66 518
Frais financiers	0	48	90
Amortissements	19 109	6 589	11 347
Résultat bénéfice	11 679	22 226	25 233
Revenu	10 800	12 000	14 000
Capacité d'inv.	879	10 226	11 233

L'arrêt d'utilisation du fumier et l'achat d'engrais organique augmentent ses charges opérationnelles. Les charges de personnel augmentent au fil des années, en 2019 Sébastien fait appel à un groupement d'employeurs. Le fermeage augmente fortement (plus de surface louée en 2018). Globalement Sébastien a un bénéfice qui augmente ce qui lui permet d'améliorer ses revenus et sa capacité d'investissement.

CHIFFRES CLÉS

Revenu mensuel : 1 170 €

Investissements

- serres/installations : 21 227 €
- matériels : 64 928 €
- transport : 17 583 €

Chiffre d'affaire 2019 : 178 982 €

QUALITÉ DE VIE

Charge de travail - 2/5



Adéquation charge de travail/revenu - 2/5

Les salariés sont stables depuis 2019 (avec l'arrivée d'une aide pour la production de plants) ce qui lui permet de se dégager plus de temps. Satisfait de son niveau de rémunération.

Pénibilité (1 : très pénible / 4 : pas du tout)

- Technique : 2/5
- Morale : 3/5
- Physique : 1/5

Bilan depuis l'installation :

Mutualisation de l'approvisionnement sur poireaux et pomme de terre, bonne entente avec les collègues maraichers (trocs de légumes, prêt de matériel, etc).

A amélioré ses relations sociales et compétences technique depuis l'installation, aimerait améliorer la gestion d'entreprise.

Projets

- Améliorer l'efficacité économique et avoir plus de temps libre (association en cours)
- Développer la production de céréales (8 ha en cours d'acquisition) : pois chiches et petit épeautre et travailler en partenariat avec des paysans boulangers.

TÉMOIGNAGE



Conseils aux futurs installés

Ne pas essayer de tout faire en même temps dès l'installation, y aller doucement et faire évoluer sa ferme petit à petit.



Réalisation : mars 2021

Fiche réalisée dans le cadre du projet PimAB 2018-2020 : production innovante en maraichage bio.

Pour plus d'informations, contacter Oriane Mertz : 06 95 96 16 62 ou oriane.mertz@bio-provence.org

